

# ATELIERS

*L'art de la vente*



## PROGRAMME

---

Portfolio d'ateliers destinés à tout gestionnaire de compte ou représentant(e) désirant améliorer ses compétences dans les sphères suivantes :

- Prospection & développement des affaires
- Préparation
- Questionnement percutant pour comprendre les besoins de la clientèle
- Présentation tactique de son produit/service
- Réfutation des objections
- Attitude positive et son impact

**L'objectif ultime : améliorer la performance !**